

Negociaciones

Por: Legiscomex.com

Los taiwaneses son una sociedad bastante paciente, no se apresuran al momento de resolver alguna cuestión. Así mismo, es una sociedad jerarquizada, dominada por la gente mayor, y son ellos quienes toman las decisiones finales.

Son excelentes negociadores y conocedores de su negocio y del comercio exterior, así que sea muy inteligente con la manera en que plantea sus acuerdos, de modo que pueda sacar el mejor provecho de ello.

Finalmente, recuerde que su palabra es más importante que cualquier cosa, no debe comprometerse con cosas que no debe cumplir, pues una vez perdida la confianza es muy difícil poder recuperarla nuevamente.

Material
de consulta
LEGISCOMEX.com